

¿Buscas un socio de negocios?

Una de las decisiones más importantes que puedes tener como emprendedor, es la de incorporar a un socio que tome junto a ti las riendas del negocio. Esto se traduce en un proceso de búsqueda arduo para encontrar el candidato que mejor se adecúe a tus objetivos.

Para lograrlo, debes considerar diferentes habilidades como las que te presentamos a continuación y con ello tener más en claro lo que necesitas para impulsar tu empresa.

Puntualiza el perfil profesional

La persona que se convertirá en tu mano derecha necesita estar capacitado para desempeñar su rol, ya que contratar a alguien sólo por ser tu amigo o familiar puede resultar contraproducente.

Define su tarea principal

Al momento de elegir a un socio para tu empresa, debes tener muy en claro cuál será su ocupación principal y cuál será su aportación: ser la cabeza del departamento de nuevos clientes o innovar los procesos de atención.

Conoce su grado de motivación

Un aspecto importante que también debes considerar, es el grado de compromiso que muestra el candidato con relación a tu empresa, ya que si su motivación es alta, tendrás más seguridad de que cumplirá con sus responsabilidades.

