

Planea tu estrategia para el 2020

Las PyMES son uno de los pilares económicos en nuestro país, ya que existen alrededor de 5 millones de negocios a través de los cuales se generan más del 70% de los trabajos en México, esto de acuerdo con la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros.

Sin duda alguna, esto demuestra que las estrategias de cada empresa han rendido fruto, tanto al interior como al exterior de las mismas; si buscas que tu negocio continúe generando resultados positivos, toma en cuenta las siguientes cuatro recomendaciones clave.

Usa Google Para Pymes, una nueva plataforma desarrollada por la empresa tecnológica: su objetivo es ofrecer a los empresarios mayor presencia en línea y con ello impulsar diferentes tipos de productos o servicios.

¿Pero por qué es importante que tu empresa destaque en el mayor buscador del mundo? El 95% de los internautas usó Google en el último año para comparar negocios antes de decidir a cuál contactar, y el 92% de los usuarios realiza una investigación online antes de elegir comprar en un negocio.

Además de incrementar tu presencia digital, debes considerar las medidas de seguridad necesarias para que tus transferencias, página web, ecommerce, aplicaciones y demás plataformas online estén protegidas para evitar pérdidas en tu negocio.

De acuerdo con el ESET Security Report 2019, el 56% de las empresas participantes en este estudio dijo haber sufrido al menos una infección por malware y el 21% reportó accesos indebidos a aplicaciones o bases de datos, por lo que es importante implementar mayores controles de seguridad.

Fuera del ámbito digital, puedes desarrollar un programa de lealtad que fortalezca tu cartera de clientes, al tiempo que planeas una estrategia que te ayude a llamar la atención de nuevos prospectos.

En caso de que tu negocio esté en crecimiento, selecciona los espacios y maquinaria adecuada que te ayudarán a cumplir con tus actividades, ya que es mucho mejor invertir de forma inteligente, que hacerlo sin una estrategia clara de desarrollo.

Al incluir estas acciones en tu estrategia de negocios, podrás reforzar e impulsar el crecimiento y seguridad de tu negocio. Recuerda que en Ficein, estamos para apoyarte con el crédito que tu empresa necesita.

¡Te deseamos un exitoso 2020!

