

Recomendaciones empresariales para tu 2021

Un nuevo año llegó y con ello se presentan nuevas oportunidades para tu negocio, por lo cual debes tomar acciones que te ayuden a fortalecer la calidad de tus servicios, productos y procesos internos. Para ayudarte a lograrlo, te compartimos las siguientes recomendaciones:

1. Administración

Esta área no sólo corresponde a la gestión del efectivo de tu negocio, también corresponde a la planeación de objetivos, los cuales deben ser a corto, mediano y largo plazo (de acuerdo a las necesidades de tu empresa). Por tanto, debes proyectar tus ventas, visualizar diferentes contextos y asesorarte con expertos financieros.

2. Contexto

Esto va de la mano con el punto anterior, ya que para administrar tus flujos de dinero y crear una estrategia de negocios, visualiza diferentes escenarios y cómo podrías solucionarlos en caso de ser necesario. Esto te ayudará a no cometer el error de seguir y aferrarte a un único camino, ya que esto podría tener consecuencias negativas. Por ejemplo, deshacerte de tu maquinaria de construcción, cuando la realidad podría pintar diferente y podrías necesitar de ellas.

3. Pagos

Una de las mejores acciones que debes tomar es diseñar un correcto flujo de caja para que cumplas con tus pagos en tiempo y forma. Asimismo, puedes buscar soluciones financieras que te ayuden a cumplir con el sueldo de empleados, pagos a proveedores estratégicos y el cumplimiento de impuestos.

4. Capital humano

Para cumplir con tus metas, debes contar con un personal adecuado que responda a las nuevas necesidades de tu empresa y las demandas del mercado. Opta por capacitaciones para que tus colaboradores comprendan el contexto actual y cómo pueden aportar para generar una estrategia adecuada.

5. Tecnología

Es importante tener en cuenta que uno de los canales comerciales con mayor crecimiento en los últimos meses, son las tiendas online. Es por ello que debes seguir impulsando tus productos y servicios de forma digital, agregar optimizaciones a tu e-commerce y contar con un equipo especializado para gestionar tu proceso de venta en línea.

